



NORMATIVA DOGANALE

ONLINE MASTERCLASS (4 MODULI DA 3,5 ORE CIASCUNO)

DATE

7,14,21,28 maggio 2025

ORARIO

14.00-17.30

DURATA COMPLESSIVA

14 ore

COSTO

<u>Associato</u>

700€+iva prima

iscrizione

40% di sconto dalla

seconda

Non associato

840€+iva prima

iscrizione

15% di sconto dalla

seconda

DESTINATAR

Tutti

UFFICIO FORMAZIONE

for mazione @ federle gnoar redo. it

Marika Petrillo (+39) 02 80604 302 marika.petrillo@federlegnoarredo.it

OBIETTIVI

- Approfondire le tematiche doganali più rilevanti per le aziende del legno/arredo, in modo da identificare e prevenire i rischi e le sanzioni derivanti da una loro mancata o errata gestione e aumentare la competitività internazionale delle aziende del legno/arredo
- Organizzare dei **brevi workshop** in merito alle tematiche trattate, analizzando alcuni **casi specifici** riguardanti l'operatività doganale aziendale
- Esaminare gli strumenti (status di esportatore autorizzato/Rex) offerti alle imprese per velocizzare le spedizioni, evitando l'emissione dei certificati EUR 1 e aumentando così il vantaggio competitivo nei confronti dei concorrenti
- Illustrare i vantaggi economici e logistici per le aziende del legno/arredo derivanti dall'utilizzo di alcuni regimi doganali
- Affrontare alcune questioni riguardanti l'Iva all'esportazione rilevanti per le aziende del legno/arredo

PRIMO MODULO

Conoscere le tematiche doganali essenziali per identificare e prevenire i rischi e sfruttare le opportunità offerte dagli accordi dell'Ue per ridurre o eliminare i dazi a destino

- Classificate correttamente i vostri prodotti ai fini doganali?
- I principali strumenti operativi (banche dati e risorse in rete) da utilizzare per operare una corretta classificazione doganale. E in caso di dubbi? L'Informazione Tariffaria Vincolante (ITV)
- Workshop su un caso pratico di classificazione
- Quali sono gli strumenti per far ottenere al vostro cliente estero l'esenzione/riduzione daziaria sui prodotti da voi venduti? Gli accordi di libero scambio e l'origine preferenziale delle merci
- Differenza tra origine preferenziale e non preferenziale ("Made in") della merce
- Le prove dell'origine preferenziale: il certificato EUR 1, la dichiarazione su fattura
- Riforma della procedura di rilascio dei certificati EUR 1 e necessità dello status di esportatore autorizzato
- Differenza tra lo status di esportatore autorizzato e quello di esportatore registrato (Rex)
- L'audit condotto dalle dogane ai fini del rilascio dello status di esportatore autorizzato
- Come prepararsi all'audit doganale? La consulenza di pre audit







SECONDO MODULO

Conoscere la dichiarazione in dogana e gli ulteriori aspetti e strumenti operativi di carattere doganale per ottimizzare i flussi logistici

- Discussione riguardante quanto emerso durante l'incontro precedente
- L'origine non preferenziale ("Made in") di un prodotto: caratteristiche, finalità e differenze con l'origine preferenziale
- Il quadro normativo circa l'origine n.p. e le relative regole di attribuzione nell'ambito del settore legno/arredo: l'importanza della corretta classificazione doganale della merce
- Come si determina il valore dei vostri prodotti ai fini doganali?
- La nuova dichiarazione in dogana ("tracciato H1"): compilazione e presentazione- il Portale Unico Dogane
- Cenni sull'Iva nelle operazioni internazionali (import/export/triangolazioni)
- Workshop su un caso pratico di esportazione nel Regno Unito

TERZO MODULO

I regimi doganali previsti dal Codice doganale dell'Unione europea più interessanti per le aziende del legno e arredo: i vantaggi economici derivanti dal loro utilizzo

- Procedure di importazione ed esportazione: regole e documenti
- Prove di uscita delle merci dal territorio doganale della UE
- Le prove di uscita alternative
- I regimi doganali più rilevanti per il settore legno-arredo
- Reintroduzione in franchigia dai dazi → effetti sul dazio e Iva
- Il perfezionamento attivo e passivo
- La temporanea esportazione ex art 214 del TULD
- Il deposito doganale (magazzinaggio delle merci), la custodia temporanea (TC) e le manipolazioni usuali
- Casi pratici di gestione dei principali regimi speciali (DP, PA, PP): i vantaggi economici derivanti dal loro utilizzo.

QUARTO MODULO

Operare sui mercati internazionali in sicurezza: l'importanza della compliance

- Discussione riguardante quanto emerso durante gli incontri precedenti
- Panoramica sulle sanzioni internazionali: il caso Russia
- Consigli pratici per gestire al meglio il rischio legale nelle compravendite internazionali nel mutato contesto geopolitico
- Workshop su un caso pratico di esportazione verso la Russia
- La compliance doganale e l'Operatore economico autorizzato (Aeo)
- La contrattualistica internazionale: il miglior modo per tutelarsi
- Gli Incoterms®: definizione e ambiti applicativi e consigli per usarli correttamente

DOCENTE

Avv. Enea Fochesato, Studio Legale Fochesato – Jus&Trade" https://it.linkedin.com/in/enea-fochesato-3856616

UFFICIO FORMAZIONE

formazione@federlegnoarredo.it

Marika Petrillo (+39) 02 80604 302 marika.petrillo@federlegnoarredo.it